

「社長専属型DX参謀室サービス」

DX関連の意思決定から事業発展の活用アイデアまで
一悩める社長の「片腕サービス」ー

2025年8月

エムズスタイルLLC合同会社 代表 前田 稔

こんなことでお困りではありませんか？

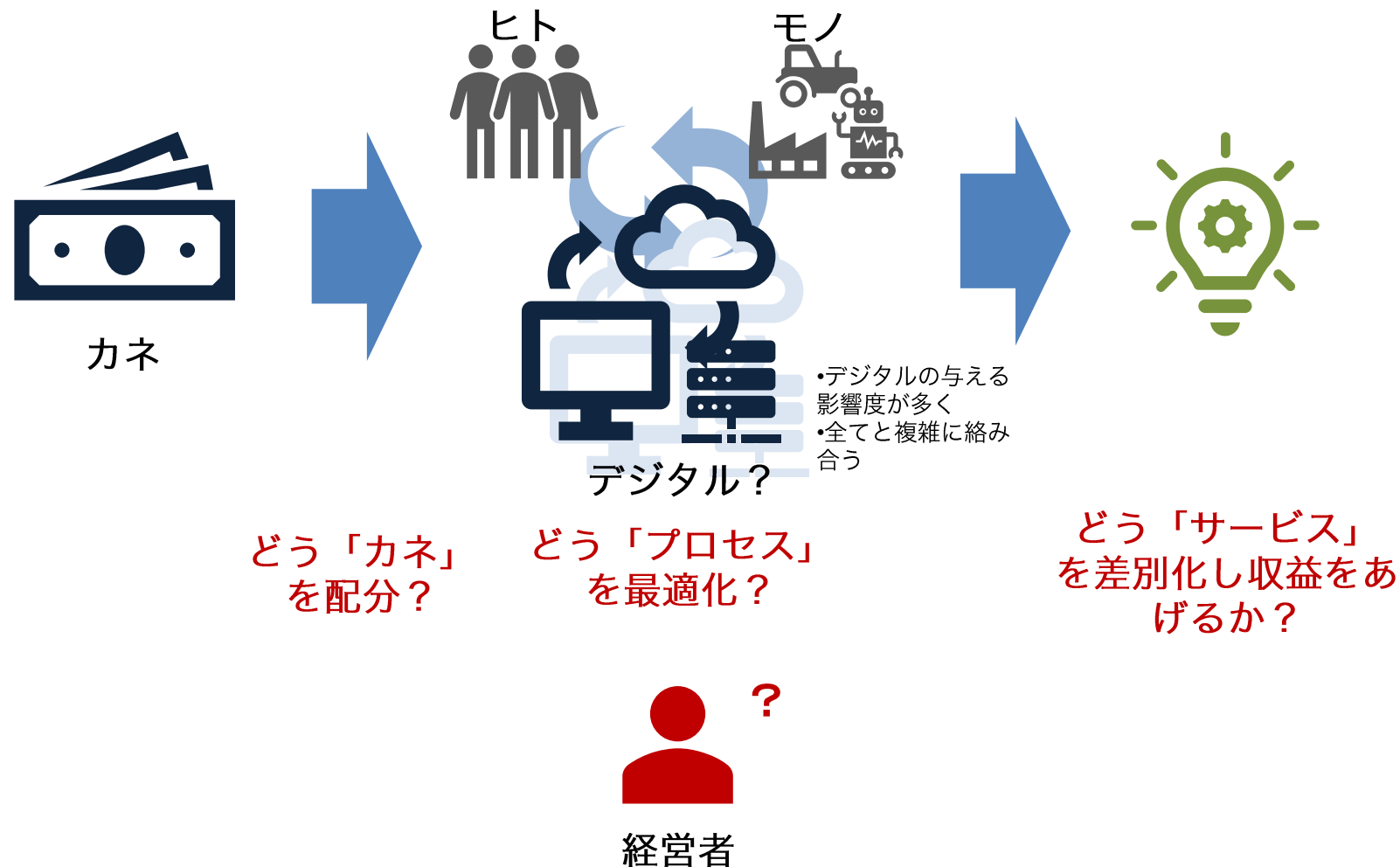


- 部下からDXへの意思決定を求められるが、判断できない。
 - 技術用語などが分からない
 - 技術のもつ価値が判断付かない
 - コンサル、ベンダの提案の真意が読み取れない
 - 提案価格の妥当性の判断が付かない
 - 数千万、数億円規模の投資なのに・・・
- ブロックチェーン、AIなどの新技術が本業にどう影響出るのか、活かせるのかがわからない
- 分からないことが多いが、立場上「今更な質問」を社内で出来ない

等

なぜ困難になってきたのか？

ヒト、モノ、カネに加え「デジタル」を無視できなくなってきた



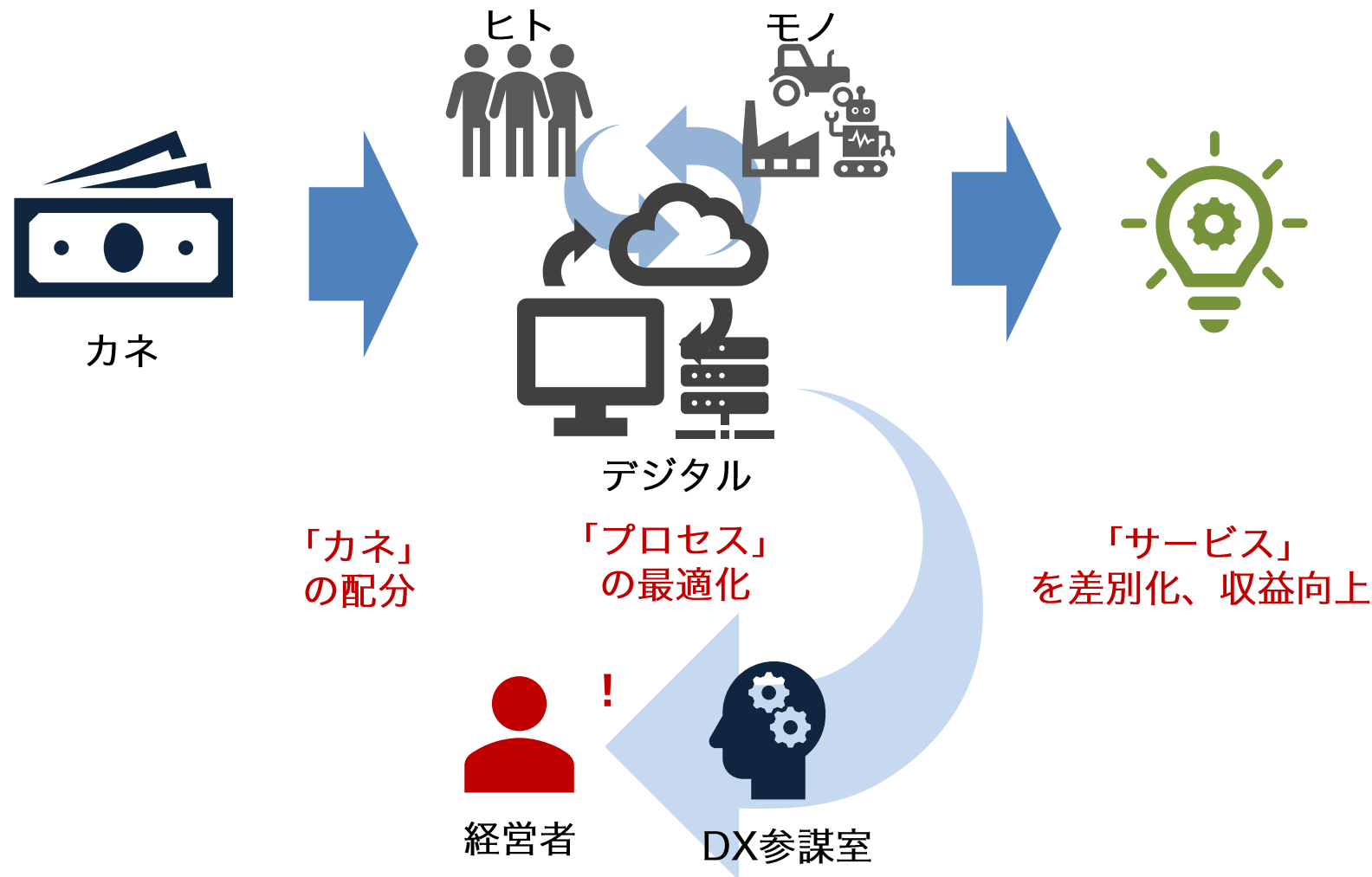
弊社の提案：「社長専属DX参謀室」サービスの特長



- DXに関わる技術、効果、必要となる人材、組織に至るまで詳細に解説、様々な意思決定に必要な支援
- 御社の事業形態、組織形態に則した実務的なアドバイス
 - コンサルにありがちな単なる「教科書的なガイド」ではない
- 効率化だけではなく、活用促進のアイデアまで支援
- 必要であれば「秘密裡」にアドバイスも可能

「社長専属DX参謀室」でどう解決できるのか？

事象を整理し分析、解説、アイデア、アドバイスを提示



他社では真似できない理由：前田の唯一無二の3領域統合力

IT、データ、業務プロセスのすべてを深く理解し実践できる 唯一無二の存在

◆ IT：構造からすべて理解⇒最新技術への対応

- 学生時代は伝説的ゲームプログラマーであり、コンピュータのCPUからメモリ構造などすべての技術に精通している。
- そのため新技術と言われるもの、全てについて理解している。

◆ データ：生成から管理、全ての統制管理への理解

- 野村総合研究所での金融数理、データ・サイエンティスト。
- データに対する深い知見を有している。

◆ 業務プロセス：BPRから新規ビジネスアイデア

- 野村総合研究所でのDXコンサルの実績
- SBIホールディングス COO、E*Trade証券（現SBI証券） 取締役
 - 会社経営における知識・経験。
 - DXの実践経験。
- デジタル技術を応用した新規ビジネス考案多数

3領域を一人でカバーできるからこそ、革新的な解が生まれる。

「DX参謀室」 ご提案内容例

●アドバイザープラン

1. 月3時間ほどの問合せ対応
Zoomなど利用

※定期的な打ち合わせは設けません。
必要なときに気軽に相談できる顧問契約です。
訪問することも可能です。

●アドバイザーフィー

月額30万円

月3時間程度。対応内容により変更
(消費税、交通費別)

※特にテーマを決めず、気軽に専門家の意見を求めるには最適の方法です。テーマ決まり次第スタンダードプランへの変更も可能です。

●スタンダードプラン

1. 月2～4回の定例会議
 - ・ Zoomまたはリアルでのミーティング実施
2. Slackなどによる即時対応
 - ・ チャットツール、ファイル共有システムを利用した迅速な対応

●アドバイザーフィー

月額70万円～150万円

⇒回数、内容によります。
(消費税別、交通費別)

※こちらは私の方から質問することで課題点をあぶりだすことを主眼に置いています。必要であれば社内定例などのオブザーバとして参加し、その後、課題を指摘するというスタイルも可能です。

特に、課題を言語化することが難しい場合に有効です。

「社長専属型DX参謀室サービス」提案まとめ

御社のヒト、モノ、デジタルの事象を整理し分析した上で、
解説や御社にあったアイデア、アドバイスを「社長様専属サービス」として実施します

項目	アドバイザー 主に経営判断サポートを求める場合	スタンダード DX推進を併走型で実行支援を求める場合
月額費用	30万円(税抜)	70～150万円(税抜)
月の対応時間	約3時間	10～20時間
実施方法	Zoom対応のみ	Zoom対応、訪問可(交通費別途)
定例会	×	○月2～4回
チャット対応	△必要に応じて	◎即時対応
社内会議オブザーバ	×	○(要望があれば)
備考	特にテーマを決めず、気軽に専門家の意見を求めるには最適の方法です。テーマ決まり次第スタンダードプランへの変更も可能です。	こちらは私の方から質問することで課題点をあぶりだすことを主眼に置いています。必要であれば社内定例などのオブザーバとして参加し、その後、課題を指摘するというスタイルも可能です。 特に、課題を言語化することが難しい場合に有効です。

「DX参謀室」の価値

- JA全中（全国農業協同組合中央会）が、新しい業務管理システムの開発に失敗し、200億円規模の損失を出したことが原因で、山野会長が引責辞任する意向を表明しました。
- また、システム開発は完了しても、コンサルの不理解から数億円単位の技術負債（＝将来かかるであろうコスト）が増えている事実もあります。
- 実際に「大手コンサル」のアウトプットを評価、意味がないことを示し、その後の想定コスト（数千万円以上）防いだケースもあります。
- これらはすべて「経営者が正しく情報を得られなかったことによる意思決定ミス」によって発生しています。
 - 現在も多くの企業で発生しているのですが、実は気が付いてない経営者も多いのも事実です。
- **これらの損失を「未然」に防ぐことができるサービスです。**

実績例：業種を問わない全方位対応

業種	支援内容（要約）
ITセキュリティ会社	新規事業構想、システム開発支援
金融決済事業会社	IT部門の再構築、人材育成
メーカー系企業	基幹系システムの再構築の上流支援
商社系	人材発掘と営業支援システム設計
プラント系	全社DX推進プロジェクト支援。

注）これは現在別で行っている人事開発型社外CIOでの支援業種です。この他、流通系、金融系、人材派遣、コンサル会社など多くの業種、企業に対しての支援を行ってきています。一部、「社長専属DX参謀」としての動きをしているところもありますが、今回、この部分を「社長、経営者に特化」したサービスとしております。

企業の変革を共に支える、真の社外CIO

◆ 支援スタイル

- 単なるアドバイスでなく「構想・要件定義・人材育成」まで一貫伴走
- DX推進に必要なIT／業務／組織／人材すべてを横断支援
- 企業の“変革核”を見抜き、社内から育てる

◆ 経歴・資格

- 野村総合研究所（金融数理・DXコンサル）
- SBIホールディングス COO、E*Trade証券（現SBI証券） 取締役
- 日本証券アナリスト協会 検定会員
- 名古屋商科大学ビジネススクール 講演
- 『世界を変える知る力』 著／日経BP関連誌執筆

◆ 主な支援実績（抜粋）

- 金融／製造／流通／政府系／ITベンチャー／地方銀行 etc.



前田 稔
SBIホールディングスCOO
野村総合研究所出身

まずは一度、お話ししてみませんか？

- 「無料ヒアリングで何をしてくれるの？」
 - 数億円規模の損失を未然に防ぐヒントが1時間ほどで、見つかるかもしれません。無料ヒアリングはオンラインでも対応可能です。
- 「押し売りされない？」
 - ご安心ください。こちらからの売り込みは致しません。

ヒアリングの申し込みはこちら⇒



「まるで弊社のことを見てきたかのようでした」
「勉強になりました！」
といった声をいただいています。
話すだけでも価値を感じていただける内容です。

<https://emz-style.com/onlineweb>



- 前田 稔
- 電話番号： 090-4015-0259
- 連絡先メールアドレス： maeda@emz-style.com
- HomePage： <https://emz-style.com/>